



PyroGenèse annonce la réception d'un bon de commande de 4 millions de dollars de la part d'un client existant pour le premier de trois systèmes Drosrite™

MONTREAL (QC), le 2 février 2022 (GlobeNewswire). – PyroGenèse Canada inc. (<http://pyrogenesis.com>) (TSX : PYR) (NASDAQ : PYR) (FRA : 8PY), une entreprise de haute technologie (ci-après dénommée l'« entreprise » ou « PyroGenèse ») qui conçoit, développe, fabrique et commercialise des procédés de plasma avancés et des solutions durables qui réduisent les gaz à effet de serre, est heureuse d'annoncer que, à la suite de [son communiqué de presse publié le 7 juin 2021](#), elle a conclu un accord avec un client pour l'achat du premier de trois systèmes Drosrite™ de 10 000 tonnes par an (le « contrat »). Le contrat s'élève à environ 4 millions de dollars canadiens (soit 3 millions de dollars américains). Le nom du client doit rester anonyme pour des raisons de concurrence et de confidentialité.

L'exécution de ce contrat fait suite à la réception d'une [lettre d'intention du client le 7 juin 2021](#), dans laquelle le client exprimait son intention d'acheter trois systèmes de 10 000 tonnes afin d'augmenter sa capacité globale de traitement de l'écume. Le client cherche à agrandir (le « projet d'agrandissement ») ses installations de traitement de l'aluminium (l'« installation ») et, à ce titre, prévoit de traiter 30 000 tonnes supplémentaires d'écume par an.

On s'attend à ce que l'installation soit opérationnelle en avril 2022. PyroGenèse prévoit la livraison du premier système dans les 6 à 8 mois suivant la réception du versement initial. Le bon de commande confirme également l'achat du deuxième système, au même prix que le premier, après le lancement réussi des activités du client, pourvu que l'installation réponde aux exigences de performance et de qualité établies pour le projet d'agrandissement, qui diffèrent de celles de l'installation. Le prix du troisième système et sa date de livraison n'ont pas encore été déterminés. Le client n'a pas informé l'entreprise de la date à laquelle il aura terminé d'établir les exigences de performance et de qualité de son projet d'agrandissement.

« Ce bon de commande est la preuve, encore une fois, que nous réussissons à faire adopter nos technologies environnementales dans le secteur de l'aluminium », déclare M. P. Peter Pascali, président et chef de la direction de PyroGenèse. « La solution Drosrite™ de PyroGenèse permet aux fonderies non seulement d'exercer leurs activités à moindre coût, mais aussi de réduire simultanément leurs émissions de GES. Avec la réception de ce bon de commande, nous comptons désormais treize systèmes commerciaux Drosrite™ qui sont en pleine exploitation, livrés ou en cours de livraison. Une fois que tous les systèmes seront pleinement opérationnels, nous nous

attendons à enregistrer des revenus récurrents, provenant de contrats d'entretien et de pièces de rechange en cours. »

Le système Drosite™ de PyroGenèse est un procédé sans sel, rentable et durable permettant de maximiser la récupération des métaux dans l'écume, un déchet généré par l'industrie métallurgique. Il offre à l'industrie de l'aluminium une solution économique et écologique pour traiter l'écume (un flux de déchets contenant des métaux de grande valeur), éliminer l'enfouissement de déchets et contribuer à la réduction des émissions de GES. Le procédé de PyroGenèse évite les pertes coûteuses de métal tout en réduisant l'empreinte carbone et la consommation d'énergie d'une fonderie, ce qui permet d'obtenir un rendement du capital investi intéressant.

À propos de PyroGenèse Canada inc.

PyroGenèse Canada inc., une entreprise de haute technologie, est un chef de file dans la conception, le développement, la fabrication et la commercialisation de procédés de plasma avancés et de solutions durables qui réduisent les gaz à effet de serre (GES) tout en étant économiquement intéressants pour remplacer certains procédés moins « propres ». PyroGenèse a créé des technologies de plasma avancées, exclusives et brevetées qui sont approuvées et utilisées par une multitude d'entreprises de plusieurs milliards de dollars, chefs de file dans quatre marchés de grande importance : la pelletisation de minerai de fer, l'aluminium, la gestion des déchets et la fabrication additive. Grâce à une équipe d'ingénieurs, de scientifiques et de techniciens expérimentés travaillant à partir de son bureau de Montréal et de ses installations de fabrication de 3 800 m² et de 2 940 m², PyroGenèse maintient son avantage concurrentiel en demeurant à l'avant-garde du développement et de la commercialisation des technologies. Les activités de PyroGenèse sont certifiées ISO 9001:2015 et AS9100D, et sont certifiées ISO depuis 1997. Pour en savoir plus, veuillez consulter le www.pyrogenesis.com/fr/.

Le présent communiqué de presse contient des énoncés prospectifs, y compris, sans s'y limiter, des énoncés contenant les mots « pourrait », « planifier », « vouloir », « estimer », « prévoir », « s'attendre », « en cours de » et d'autres expressions similaires qui constituent des « renseignements prospectifs » au sens des lois applicables sur les valeurs mobilières. Ces énoncés prospectifs reflètent les attentes et les hypothèses actuelles de l'entreprise et sont assujettis à un certain nombre de risques et d'incertitudes qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux prévus. Ces énoncés prospectifs impliquent des risques et des incertitudes, y compris, mais sans s'y limiter, nos attentes concernant l'acceptation de nos produits par le marché, notre stratégie pour en développer de nouveaux et améliorer les capacités de ceux existants, notre stratégie de recherche et développement, l'incidence des produits et des prix de la concurrence, le développement de nouveaux produits et les incertitudes liées au processus d'approbation réglementaire. Ces énoncés reflètent les points de vue actuels de

l'entreprise à l'égard d'événements futurs et sont assujettis à certains risques et incertitudes, ainsi qu'à d'autres risques détaillés de temps à autre dans les dépôts en cours de l'entreprise auprès des autorités de réglementation en valeurs mobilières (dépôts pouvant être consultés au www.sedar.com ou au www.sec.gov). Les résultats, les événements et le rendement réels peuvent différer sensiblement. Les lecteurs sont priés de ne pas se fier indûment à ces énoncés prospectifs. L'entreprise ne s'engage aucunement à mettre à jour ni à réviser publiquement les énoncés prospectifs à la suite de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou autres, sauf si les lois applicables sur les valeurs mobilières l'exigent. Ni la Bourse de Toronto, ni son fournisseur de services de réglementation (tel que ce terme est défini dans les politiques de la Bourse de Toronto), ni NASDAQ Stock Market, LLC n'assument la responsabilité de la pertinence ou de l'exactitude du présent communiqué de presse.

SOURCE : PyroGenèse Canada inc.

Pour obtenir de plus amples renseignements, veuillez communiquer avec :

Rodayna Kafal, vice-présidente, Relations avec les investisseurs et développement stratégique des affaires

Numéro de téléphone : 514 937-0002, courriel : ir@pyrogenesis.com

LIEN CONNEXE : <http://www.pyrogenesis.com/fr/>