



PyroGenèse confirme la soumission d'un devis d'une valeur de 95 à 115 millions de dollars pour 36 torches à plasma au client A, un producteur multimilliardaire de boulettes de minerai de fer à l'échelle internationale

MONTREAL (QC), le 1^{er} février 2022 (GlobeNewswire). –PyroGenèse Canada inc. (<http://pyrogenesis.com>) (NASDAQ : PYR) (TSX : PYR) (FRA : 8PY), une entreprise de haute technologie (ci-après dénommée l'« entreprise » ou « PyroGenèse ») qui conçoit, développe, fabrique et commercialise des procédés de plasma avancés et des solutions durables qui réduisent les gaz à effet de serre (GES), est heureuse de confirmer aujourd'hui, à la suite de son [communiqué de presse sur ses résultats financiers du troisième trimestre 2021 ainsi que de son communiqué de presse du 3 juin 2021](#), avoir soumis un devis pour 36 torches à plasma au client A, à sa demande.

La valeur du devis soumis se chiffre entre 95 et 115 millions de dollars canadiens (soit entre 75 et 95 millions de dollars américains) pour 36 torches à plasma de 3 MW. Ce devis est estimatif en raison de certaines incertitudes qui seront dissipées en temps voulu.

« Nous souhaitons insister sur le fait que cette annonce est le résultat d'une demande de devis d'un client précédemment annoncée et qu'elle ne signifie ni n'implique en aucun cas que des revenus futurs en résulteront », déclare P. Peter Pascali, président et chef de la direction de PyroGenèse.

Comme il a été indiqué précédemment, le client A est un producteur multimilliardaire de boulettes de minerai de fer, l'un des plus importants à l'échelle internationale. Son nom demeurera toutefois confidentiel pour des raisons de concurrence. Le client, qui s'est engagé à réduire ses émissions de gaz à effet de serre (GES), possède plus de 10 usines, chacune pouvant nécessiter jusqu'à 50 torches à plasma de 1 MW. Le procédé de PyroGenèse, le seul qui est breveté pour l'industrie de la pelletisation du minerai de fer, consiste à remplacer les brûleurs à combustibles fossiles « moins propres » par des torches à plasma écologiques, ce qui permet de réduire considérablement les émissions.

Par ailleurs, l'entreprise [a annoncé](#) la semaine dernière qu'un essai de réception en usine est prévu entre le 2 et le 14 février 2022 chez le client A pour ses torches à plasma de pelletisation de minerai de fer.

« Nous savons qu'il ne s'agit que d'une demande de devis et qu'elle n'est assortie d'aucune garantie de commande. Nous savons également que si commande il y a, elle sera assujettie à la fourchette de prix figurant au devis. Il s'agit toutefois d'une importante déclaration d'intérêt de la part d'une entreprise multimilliardaire à la suite d'un processus exhaustif de diligence raisonnable », se réjouit M. Pascali, président et chef de la direction de PyroGenèse. « Ce qu'il faut retenir de notre annonce d'aujourd'hui – et d'autres récentes –, ce n'est pas seulement que les

choses progressent bien, mais plutôt tout ce que cette occasion représente pour l'entreprise si la concrétisons. Encore une fois, cela ne veut pas dire qu'il n'y aura aucun risque, mais nous allons certainement dans la bonne direction avec les bons acteurs. »

PyroGenèse estime que la production mondiale de boulettes (équivalent à 400 millions de tonnes métriques¹) consomme entre 8 000 et 12 000 MW d'énergie par an. Elle croit que la valeur du marché potentiel s'élève à plus de 10 milliards de dollars². Ses calculs sont basés sur le remplacement de tous les brûleurs à combustibles fossiles par environ 10 000 torches à plasma de 1 MW, dont le prix unitaire avoisine les 1,5 million de dollars.

À propos de PyroGenèse Canada inc.

PyroGenèse Canada inc., une entreprise de haute technologie, est un chef de file dans la conception, le développement, la fabrication et la commercialisation de procédés de plasma avancés et de solutions durables qui réduisent les gaz à effet de serre (GES) tout en étant économiquement intéressants pour remplacer certains procédés moins « propres ». PyroGenèse a créé des technologies de plasma avancées, exclusives et brevetées qui sont approuvées et utilisées par une multitude d'entreprises de plusieurs milliards de dollars, chefs de file dans quatre marchés de grande importance : la pelletisation de minerai de fer, l'aluminium, la gestion des déchets et la fabrication additive. Grâce à une équipe d'ingénieurs, de scientifiques et de techniciens expérimentés travaillant à partir de son bureau de Montréal et de ses installations de fabrication de 3 800 m² et de 2 940 m², PyroGenèse maintient son avantage concurrentiel en demeurant à l'avant-garde du développement et de la commercialisation des technologies. Les activités de PyroGenèse sont certifiées ISO 9001:2015 et AS9100D, et sont certifiées ISO depuis 1997. Pour en savoir plus, veuillez consulter le www.pyrogenesis.com/fr/.

Le présent communiqué de presse contient des énoncés prospectifs, y compris, sans s'y limiter, des énoncés contenant les mots « pourrait », « planifier », « vouloir », « estimer », « prévoir », « s'attendre », « en cours de » et d'autres expressions similaires qui constituent des « renseignements prospectifs » au sens des lois applicables sur les valeurs mobilières. Ces énoncés prospectifs reflètent les attentes et les hypothèses actuelles de l'entreprise et sont assujettis à un certain nombre de risques et d'incertitudes qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux prévus. Ces énoncés prospectifs impliquent des risques et des incertitudes, y compris, mais sans s'y limiter, nos attentes concernant l'acceptation de nos produits par le marché, notre stratégie pour développer de nouveaux produits et améliorer les capacités de nos produits existants, notre stratégie de recherche et développement, l'incidence des produits et des prix de la concurrence, le développement de nouveaux produits et les incertitudes liées au processus d'approbation réglementaire. Ces énoncés reflètent les points de vue actuels de l'entreprise à l'égard d'événements futurs et sont assujettis à certains risques et incertitudes, ainsi

¹ M. Huerta, J. Bolen, M. Okrutny, I. Cameron et K. O'Leary, « Guidelines for Selecting Pellet Plant Technology », Actes de conférence Iron Ore Conference 2015, Perth (Australie-Occidentale), du 13 au 15 juillet 2015

² Selon des calculs internes de PyroGenèse

qu'à d'autres risques détaillés de temps à autre dans les dépôts en cours de l'entreprise auprès des autorités de réglementation en valeurs mobilières (dépôts pouvant être consultés au www.sedar.com ou au www.sec.gov). Les résultats, les événements et le rendement réels peuvent différer sensiblement. Les lecteurs sont priés de ne pas se fier indûment à ces énoncés prospectifs. L'entreprise ne s'engage aucunement à mettre à jour ni à réviser publiquement les énoncés prospectifs à la suite de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou autres, sauf si les lois applicables sur les valeurs mobilières l'exigent. Ni la Bourse de Toronto, ni son fournisseur de services de réglementation (tel que ce terme est défini dans les politiques de la Bourse de Toronto), ni NASDAQ Stock Market, LLC n'assument la responsabilité de la pertinence ou de l'exactitude du présent communiqué de presse.

SOURCE : PyroGenèse Canada inc.

Pour obtenir de plus amples renseignements, veuillez communiquer avec :

Rodayna Kafal, vice-présidente, Relations avec les investisseurs et développement stratégique des affaires

Numéro de téléphone : 514 937-0002, courriel : ir@pyrogenesis.com

LIEN CONNEXE : <http://www.pyrogenesis.com/fr/>